

ЕЗИКЪТ НА ЛИЦЕТО И ТЯЛОТО В ПОЛЗА НА БИЗНЕСА
(Разпознай човека отсреща и доминирай деловата среща)

УЧЕБНО РАЗПИСАНИЕ

09:00 – 10:30



Черти и нагласи на участниците в деловите срещи

10:30 – 11:45



Кафе пауза

11:45 – 12:30



Какво научаваме от езика на лицето и тялото

12:30 – 13:30



Обедна почивка

13:30 – 15:30



Преодоляване на бариерите пред общуването

15:30 – 16:00



Кафе пауза

16:00 – 16:45



Поведенски и комуникационни тактики според целта на срещата

16:45 – 17:00



Въпроси и отговори

Водещ на обучението:

Преподавателски екип на Алфа Куолити