



Продаване на идеи и управление на промените

УЧЕБНО РАЗПИСАНИЕ

09:00 – 10:30



Изкуството за продаване на идеи

10:30 – 11:45



Кафе пауза

11:45 – 12:30



Съпротивата срещу новото и различното

12:30 – 13:30



Обедна почивка

13:30 – 15:30



Убеждаване и постигане на съгласие
Въвличане за участие в подобренията

15:30 – 16:00



Кафе пауза

16:00 – 16:45



Организация за управление на промените

16:45 – 17:00



Въпроси и отговори

Водещ на обучението:

Преподавателски екип на Алфа Куолити